Sparks | wibo

Come fare **networking**?

Il modo migliore per fare networking è dando prima di ricevere. Che valore aggiunto posso fornire? A chi? Scopriamolo con questo esercizio 👉



✦ Leggi la consegna, poi **svolgi sul retro**!

01 **Identifica il valore che puoi generare**
Puoi condividere informazioni? Dati utili? Tue skill? Esperienze personali? Oppure magari puoi mettere in contatto due persone, proporre progetti o organizzare una cena di conoscenza.

02 **Capisci qual è il tuo target**
Vuoi fare networking in senso ampio, conoscendo persone di ogni età, esperienza lavorativa, filosofia di vita? Oppure c'è un gruppo specifico a cui ti vorresti rivolgere?

03 **Scegli la piattaforma che preferisci**
Una newsletter su Substack? Oppure commenti, post e direct message su Linkedin? Preferisci scrivere per e-mail, su whatsapp o conoscere persone dal vivo, tramite eventi?

04 **Quanto sforzo potrai fare?**
Essere proattivi è un conto, spendere tutto il tempo a nostra disposizione per fare networking è un altro. Quanto tempo puoi investire in questo progetto? Quante energie mentali?

Sparks | wibo

Materiale necessario: questo foglio e una penna.

Target

Valore generato

Risorse richieste

Piattaforme